

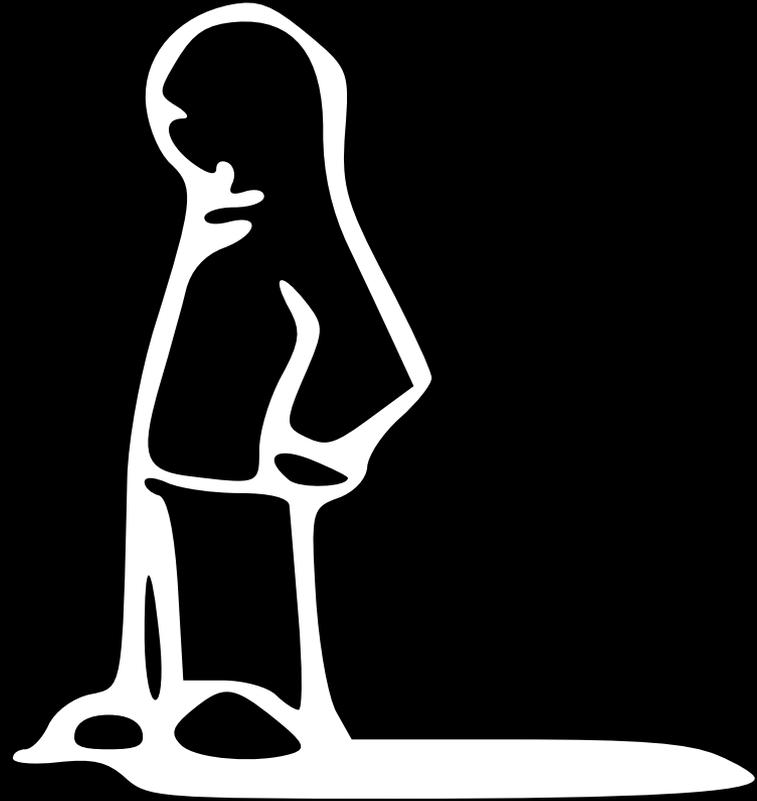


Ne Vale la Pena?

Misurare il ritorno sociale degli investimenti per un welfare migliore

Ferrara, 23 Maggio 2017

La storia di John





**Continuo
degli studi**

**Intervento
di sollievo**

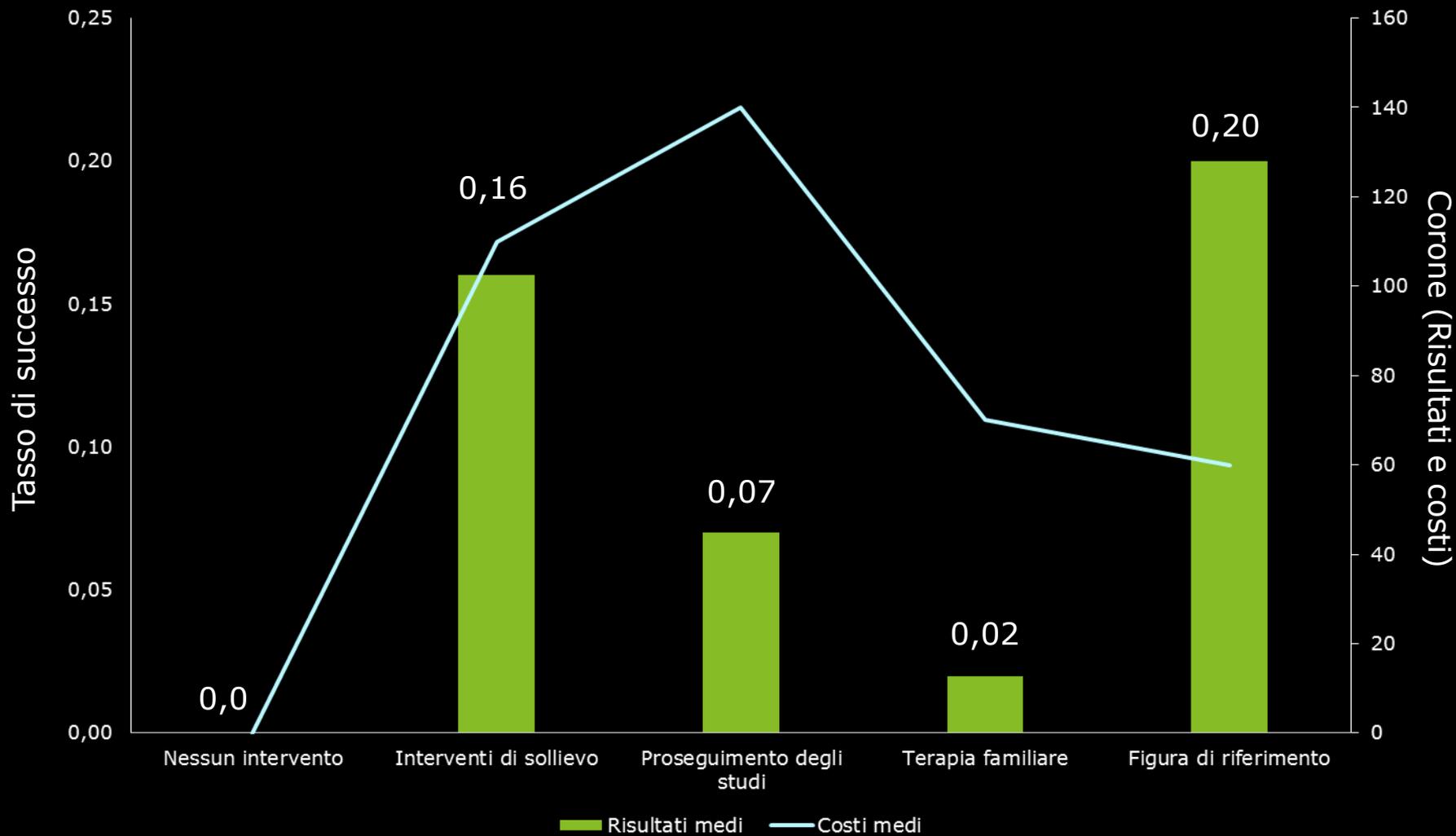
**Nessun
Intervento**

**Terapia
familiare**

**Figura di
riferimento**



Risultati e costi degli interventi per bambini e adolescenti distribuiti sugli interventi



Potenziali ritorni economici e sociali

Salute mentale e fisica

Autosufficienza

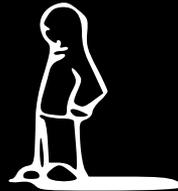
Abitazione

Positiva rete di relazioni

Istruzione

Interruzione circolo vizioso del nucleo familiare

Misure preventive



Problemi e costi evitabili

Reddito scarso, degrado alloggi

Misure più invasive / costose

Problemi psicosomatici

Interruzione frequenza scolastica

Mancanza di competenze genitoriali

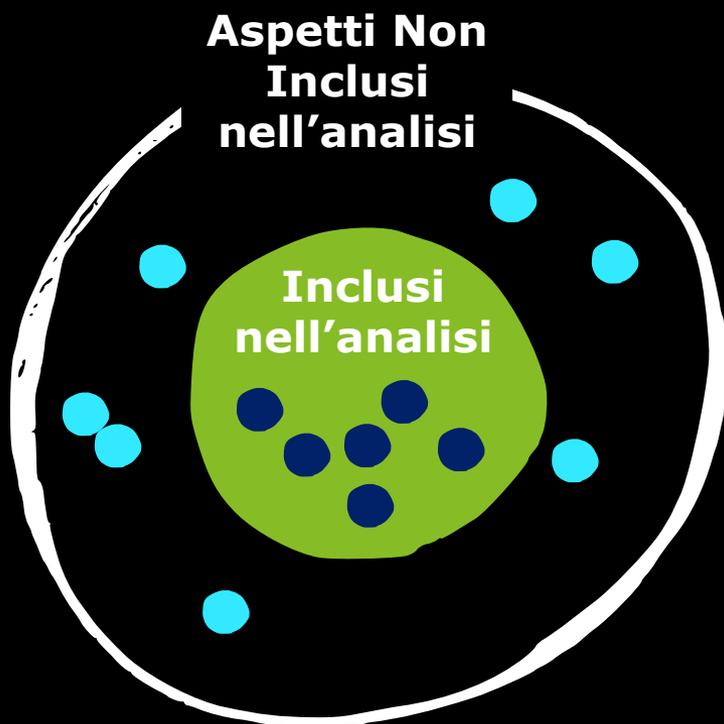
Crimini e comportamento violento

Abuso di alcolici e stupefacenti

Rete di relazioni negative



1. Definire il Quadro Logico...



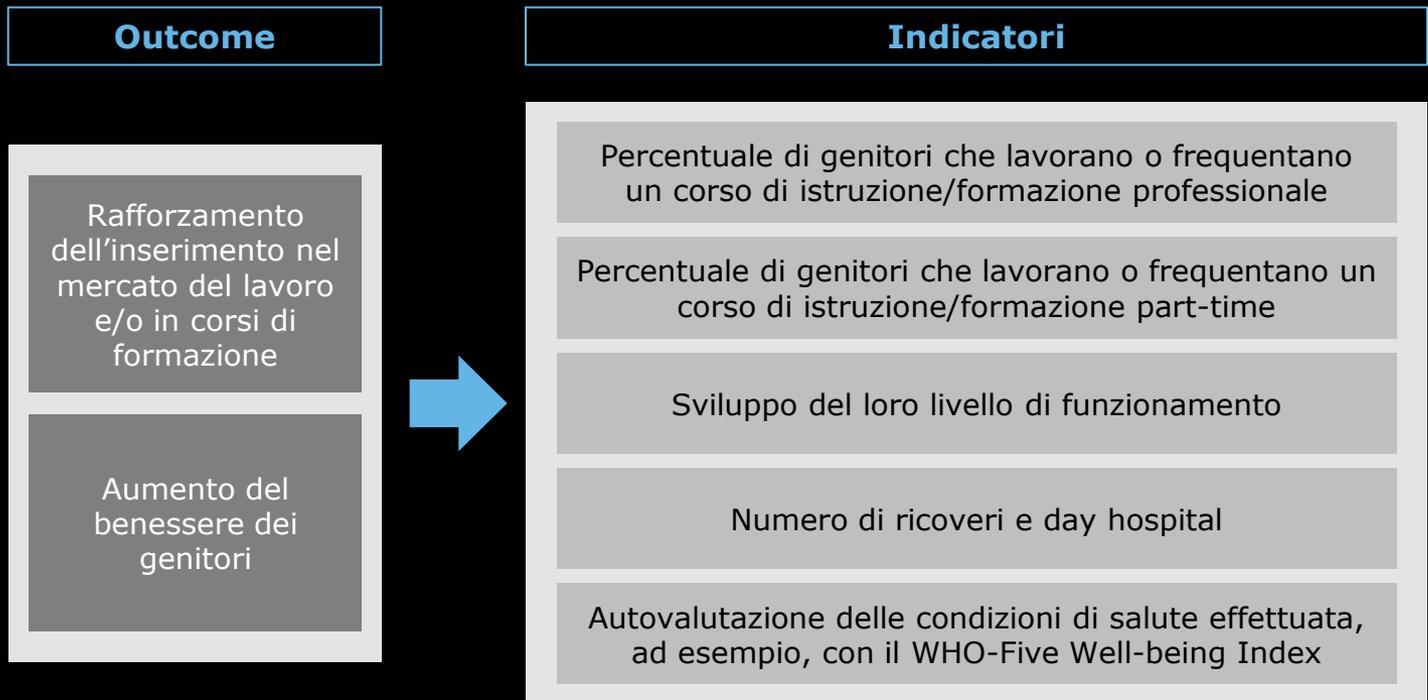
I cinque elementi di base del Quadro Logico

- Teoria
- Risorse
- Attività
- Risultati
- Outcome

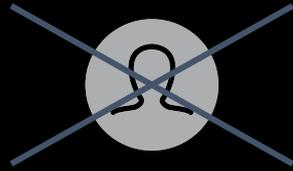
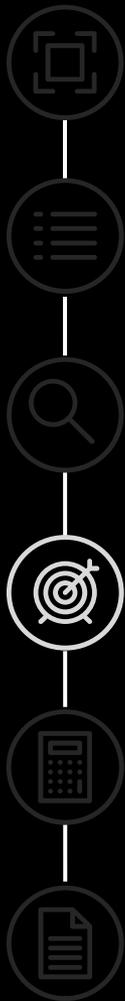
2. Stabilire indicatori di risultato...



Indicatori di un intervento olistico per famiglie vulnerabili



4. Valutazione Outcome...



Alcuni elementi del gruppo target non sono influenzati dall'intervento, e **continuano ad abusare** di sostanze o alcolici e a **svolgere attività illecite**



Alcuni elementi del gruppo target **raggiungono buoni risultati**, indipendentemente dal fatto che siano i destinatari dell'intervento o no

Programmi di prevenzione della criminalità giovanile



Alcuni elementi del gruppo target traggono **benefici temporanei**, ma poi ricadono nella criminalità o nell'abuso di alcolici

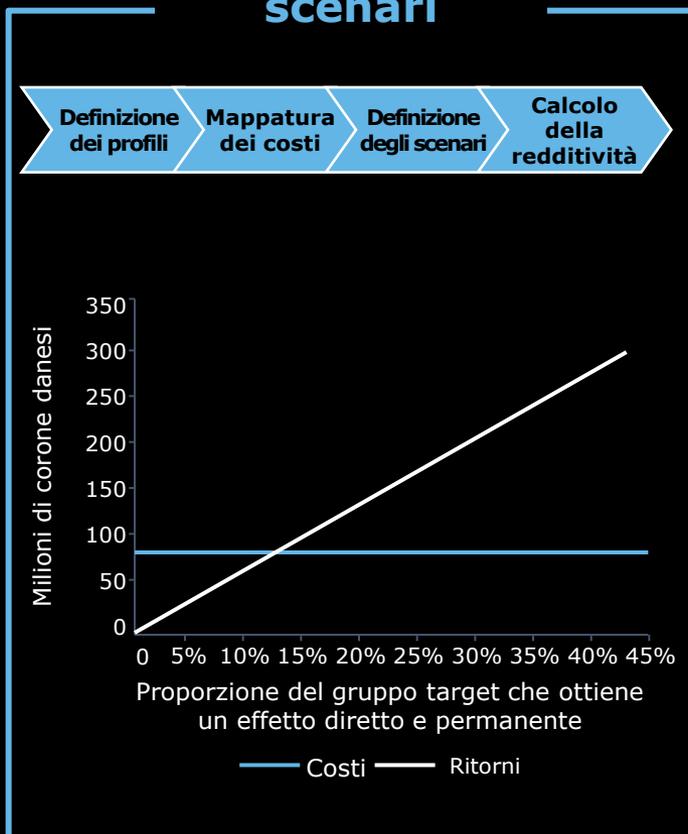


Il 20% del gruppo target ottiene un effetto permanente

5. Calcolo SROI...



Analisi degli scenari



Classico SROI ratio

Utilizzo di Proxy → **Determinazione del valore** → **Calcolo del valore futuro** → **Calcolo del ratio**

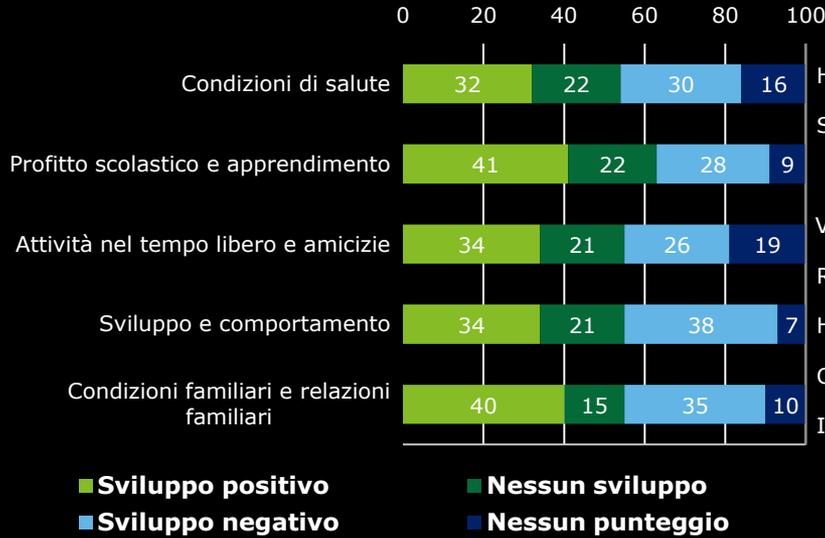
	Costo	Ritorno annuo	Ritorno totale netto	Ratio
Anno 0	1.211.953	0	-	-
Anno 1	0	1.084.340	-127.613	1:0,89
Anno 2	0	367.691	240.077	1:1,20
Anno 3	0	125.958	366.036	1:1,30
Anno 4	0	42.546	408.582	1:1,34
Anno 5	0	14.457	423.039	1:1,35
Totale	1.211.953	1.634.992	423.039	1:1,35

I dati sono espressi in sterline

6. Presentazione Risultati...



Esempio di presentazione in area infantile-adolescenziale



Questionario tratto dal programma GRIT in Irlanda



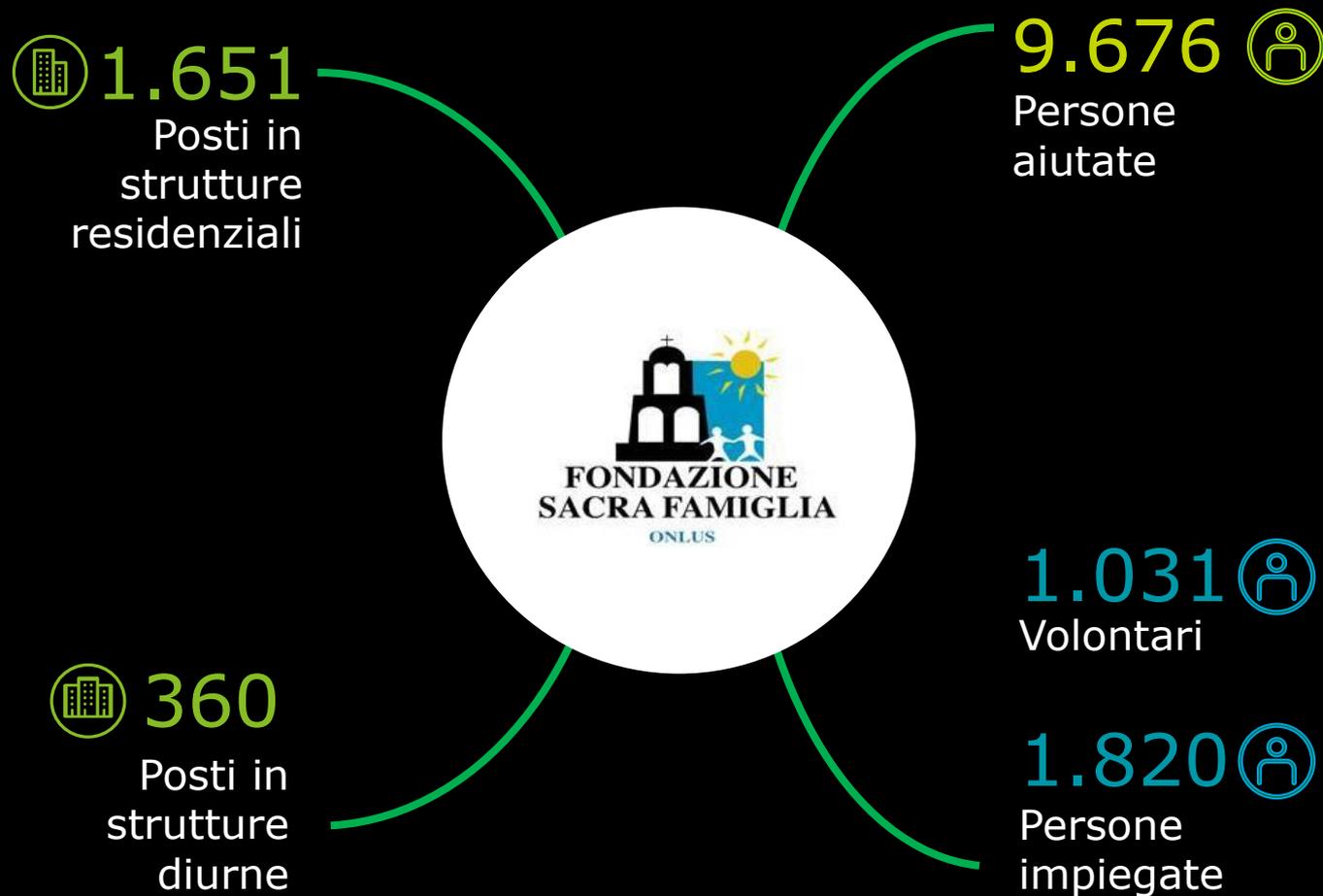
Risultati e costi degli interventi per bambini e adolescenti distribuiti sugli interventi



... Un caso pratico: Fondazione Sacra Famiglia

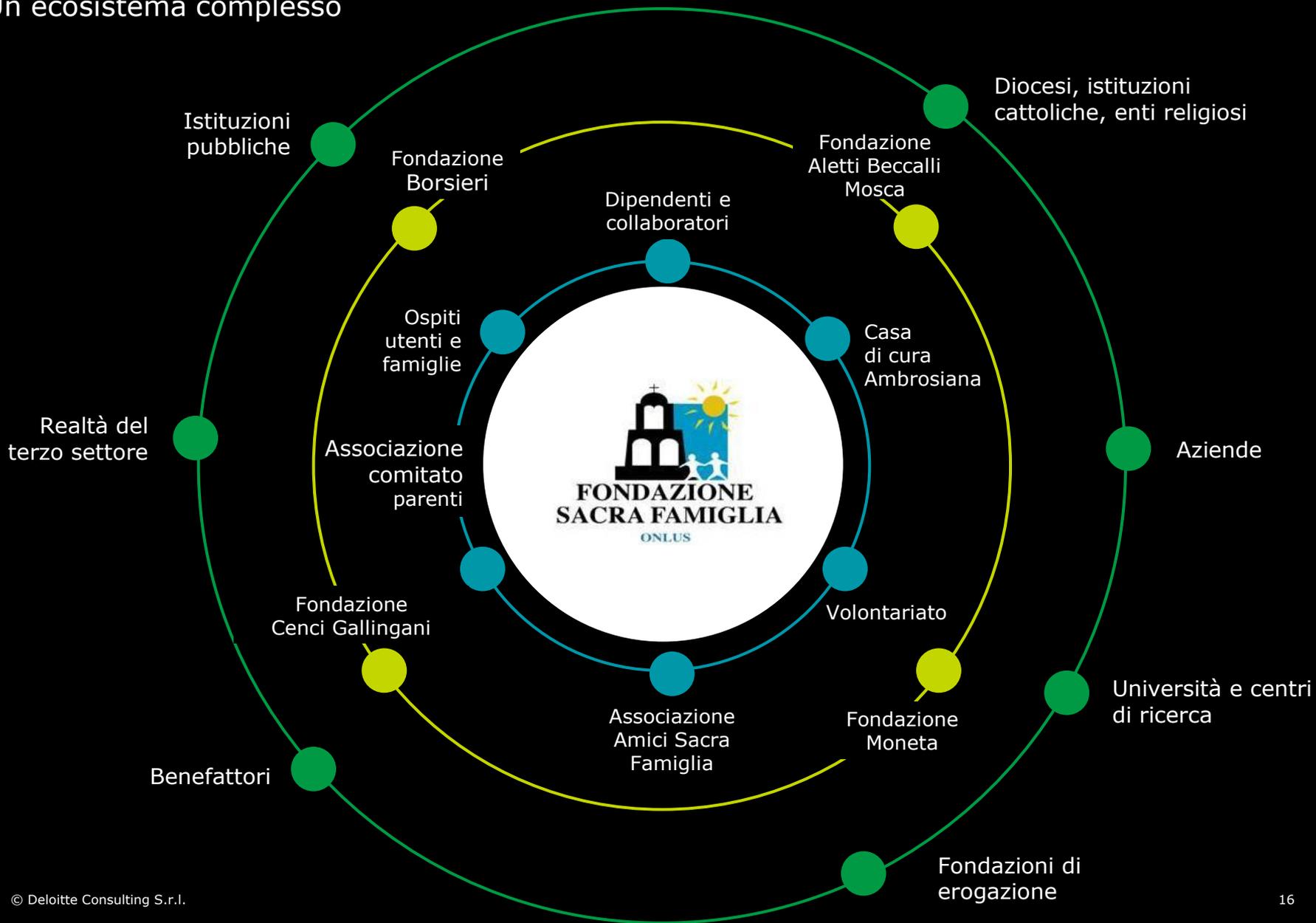
Un caso pratico: Fondazione Sacra Famiglia

La Fondazione



Un caso pratico: Fondazione Sacra Famiglia

Un ecosistema complesso



Un caso pratico: Fondazione Sacra Famiglia

Progetto RSA Aperta

Outcome, valore monetario del beneficio generato:

Situazione di partenza	Ritardo nell'attivazione di un servizio più oneroso	Numero di casi considerati	Risparmio generato
Anziano semi autonomo (che vive solo o con poche ore di badante)	Inserimento di una badante	56	€ 309.400,00
Anziano non autonomo (presenza di una badante h24)	Ingresso in RSA Residenza Sanitaria Assistenziale	24	€ 481.603,20
Anziano con bisogni di stimolazione cognitiva	Ingresso in CDI Centro Diurno Integrato	14	€ 84.760,20
Anziano con gravi fragilità	Ospedalizzazione	5	€ 253.260,00
Totale outcome		99	€ 1.129.023,40

Input, investimento necessario per raggiungere il cambiamento:

- Risorse erogate agli utenti sotto forma di **voucher**
- Risorse umane di fondazione impiegate nelle **attività** previste dal progetto **RSA Aperta**



€455.485,74

Un caso pratico: Fondazione Sacra Famiglia

Progetto RSA Aperta

Outcome € 1.129.023,40

Input € 455.485,74



Lo SROI evidenzia che ogni euro immesso in tale progettualità ha generato un valore di 2,5 €

I benefici economici che il progetto RSA Aperta produce sono così distribuiti

65% Pubblica amministrazione



35% Famiglie degli utenti

Il 22% del valore creato è a favore del SSN

Il 22% del valore creato è a favore di Regione Lombardia

Il 21% del valore creato è a favore dei Comuni

... e, secondo voi,
Ne Vale la Pena?



Il nome Deloitte si riferisce a una o più delle seguenti entità: Deloitte Touche Tohmatsu Limited, una società inglese a responsabilità limitata ("DTTL"), le member firm aderenti al suo network e le entità a esse correlate. DTTL e ciascuna delle sue member firm sono entità giuridicamente separate e indipendenti tra loro. DTTL (denominata anche "Deloitte Global") non fornisce servizi ai clienti. Si invita a leggere l'informativa completa relativa alla descrizione della struttura legale di Deloitte Touche Tohmatsu Limited e delle sue member firm all'indirizzo www.deloitte.com/about.

© 2017. Deloitte Consulting S.r.l.